



לראשונה – אישור ניהול תקין לשנתיים

הקלה לעמותות ולחל"צ הפועלות באופן תקין לאורך זמן – רשם העמותות בשינוי מדיניות – אישורי ניהול תקין לשנתיים יוענקו לעמותות או לחל"צ העומדות בתנאים הבאים במצטבר:

במשך 5 השנים שקדמו למועד הגשת הבקשה היה לעמותה אישור ניהול תקין **ללא הערות**, ואישורים אלו נחתמו לפני תחילת השנה לגביה ניתן האישור.

בנוסף, העמותה לא היתה בהלך של תיקון ליקויים מטעם הרשם ב-5 השנים האחרונות. יש להדגיש כי מתן האישור לשנתיים אינו פוטר את העמותה מחובתה בהגשת הדוחות השנתיים בשנה העוקבת, אלא עמידה בחובתה זו תהווה תנאי להמשך תוקף האישור בשנה השניה. אי עמידה בתנאי יגרום לביטול אוטומטי של האישור לשנה העוקבת.



לא עוד כספים מוחבאים בחו"ל

החל מיולי ישראל עתידה לקבל מידע פיננסי על ישראלים מעשרות מדינות מחו"ל בעקבות הצטרפותה להסכם חילופי מידע.

בתקופה האחרונה, רגע לפני העברת המידע, נשלחים מכתבים לישראלים רבים בעלי חשבונות זרים בהם מתבקש בעל החשבון לאמת או לשלול את תושבותו הישראלית. שליחת מכתבים "תמימים" אלו הינה תוצאה של ההצטרפות להסכם ובאופן זה יתברר סטטוס התושבות לצורכי מס והמידע הפיננסי יועבר למדינת התושבות.

חשוב לדעת כי התעלמות מהמכתב תתפרש בעיני הבנקים הזרים כאישור התושבות הישראל, כך שהמידע הפיננסי צפוי להגיע לרשות המיסים.

עדיף ומומלץ להקדים את רשות המיסים, לפנות לתהליך "גילוי מרצון", ולגרום לחשיפת המידע ע"י בעל החשבון טרם העברת המידע בין המדינות.

מהותו של נוהל "גילוי מרצון" הינה הצהרה על הון לא מדווח בלי להסתכן בהליך הפלילי. אפשרות זו עדיין פתוחה בפני הישראלים עד לסוף 2019, אך לא עוד במסלול אנונימי שהיה תקף עד לסוף 2018.

משרדנו מטפל בהליך "גילוי מרצון", פנו אלינו לסייע בהסדרת כספים לא מדווחים.



יצואנים? משרד הכלכלה יוצא ב-2 תוכניות סיוע

יתכן ואתם זכאים? פנו אלינו לבדיקה ולליווי בתהליך ההגשה שימו לב- ניתן להגיש בקשות עד לתאריך 2.6.19

מדובר בשתי תוכניות שונות המיועדות לקבוצות שונות של עסקים.

1. תכנית של"ב – שער לשיווק בינלאומי

מהי תכנית של"ב?

תוכנית של"ב מיועדת לעסקים בעלי היקף יצוא נמוך המעוניינים להרחיב את פעילותם או שלא ייצאו בעבר ומעוניינים לייצא ולשווק מוצרים ו/או שירותים ולהדור לשווקים הבינלאומיים, ובכך להשיג גידול משמעותי בהיקף המכירות, תוך התמקדות בפיתוח היכולות השיווקיות בשווקים הבינלאומיים. במסגרת התוכנית ניתן סיוע למשך 24 חודשים באמצעות השתתפות במימון של ההוצאות השיווקיות וליווי מקצועי של יועצים.

שיעור הסיוע עד 50% מההוצאות בסכום כולל של עד 400 אלף ₪ לשוק היעד. (סך הסיוע המרבי 200 אלף ₪)

עיקרי תנאי הסף להגשת בקשה:

- היקף ייצא שנתי עד מיליון ש"ח.
- מחזור מכירות בין 500,000 ₪ ל-100,000,000 ₪ או לחילופין גיוס הון של 2,000,000 ₪.
- תנאי הסף נוספים המלאים מפורטים בהוראות המנכ"ל.

מה כולל הסיוע במסגרת התוכנית?

סיוע כספי לפיתוח מערכי שיווק בשוק היעד.

כולל- הכנת תכנית שיווקית, יעוץ והקמת מערכי שיווק, טיסות, תקינה, יעוץ משפטי, ביטוח ועוד.

מהו גובה הסיוע?

השתתפות במימון הוצאות שיווקיות של עד 50% ובסכום כולל של עד 200 אלף ₪ למשך שנתיים.

2. תכנית כסף חכם- סיוע בשיווק מוצרים ושירותים לחו"ל

תוכנית כסף חכם מיועדת לחברות בהיקף מכירות עד 200 מיליון ₪ וניסיון מוקדם ביצוא.

במסגרת התוכנית ניתן סיוע דו שנתי לחברות ישראליות המשווקות לחו"ל במטרה להשיג גידול משמעותי בהיקף המכירות.

הסיוע ניתן באמצעות השתתפות במימון של ההוצאות השיווקיות וליווי מקצועי של יועצים המתמחים בשוק היעד, עד לחצי מיליון ₪ ולשווקים מועדפים עד למיליון ₪.

למי מתאימה התוכנית?

חברות שפועלות בשווקים הבינ"ל ובוחנות להגדיל את היקף המכירות שלהן באמצעות:

- כניסה לשוק חדש/נקיטת מהלך שיווקי חדש.
- מחזור מכירות עד 200 מיליון ₪
- היקף ייצא מינימלי בסך מיליון ש"ח (החרגות לתנאי סף זה מופיעות בהוראת המנכ"ל)

מה כולל הסיוע במסגרת התוכנית?

סיוע כספי לפיתוח מערכי שיווק וצינורות הפצה בשוק היעד.

כולל- יועצים מקצועיים ושכר עובדים, השתתפות בתערוכות וכנסים, קמפיינים פרסומיים ושיווק דיגיטאלי, ביטוח, תקינה ועלויות משפטיות, ליווי מקצועי של יועץ שיווקי ועוד.

מהו גובה הסיוע?

- השתתפות במימון הוצאות שיווקיות של עד 50% ובסכום כולל של עד 500 אלף ₪ למשך שנתיים.
- לשווקים מועדפים: הודו, סין ויפן. השתתפות במימון 50% ובסכום כולל של עד 1 מיליון ש"ח במשך שלוש שנים.

בכבוד רב,

יעקב וירז'בינסקי
יועץ מס

יעקב וירז'בינסקי-יועץ מס-מאזנית | מצדה 7 ב"ב מגדל ב.ס.ר 4 ת.ד 1804, בני ברק | הסניף המרכזי:
בני ברק/סניף ירושלים/ סניף אשדוד סניט | 073-2245555 Israel

הסך | דווח כספאם